

# Snyggt och luftigt med flexibla snickare

Finnborns Bygg AB i Karlskrona har gjort punktlighet, ren arbetsplats och rak kommunikation till honnörsord. Planerade luftveckor ger utrymme att fånga upp akuta uppdrag.

– Vi kommer när vi lovar och lämnar alltid snyggt efter oss, säger Johan Finnborn, vd och grundare.

Johan driver företaget tillsammans med en snickare och en lärling på deltid och arbetar främst för privatkunder i Karlskrona med omnejd. Uppdragen spänner från trädäck, tak- och fönsterbyten till kök, badrum, uterum och mindre tillbyggnader, där behöriga samarbetspartners kopplas in för våtrum och specialmoment.

– Vi tänker flera steg framåt så att det inte blir överraskningar och håller samtalen på en nivå där alla förstår vad som händer och varför, säger Johan.



## Planerad flexibilitet

En utmärkande metod är schemalagda buffertperioder mellan projekten, de så kallade luftveckorna, som ger svängrum om något drar ut på tiden och möjliggör mindre jobb med kort varsel.

## Hur funkar era luftveckor i praktiken?

– Vi planerar tre veckor tätt och släpper sedan en, vilket gör oss fullbokade men ändå flexibla när något litet eller akut dyker upp, förklarar Johan.

Greppet gör att större arbeten sällan behöver flyttas mer än två-tre dagar och små uppdrag kan växlas in utan att påverka helheten.

– Vi lämnar alltid rent och fint så att kunden kan använda sitt hem direkt, det minns folk.

## Föredrar det mindre

Finnborns Bygg leder egna uppdrag och tar delarbeten vid behov. Johan säger att man är öppen för förslag men beskriver samtidigt den typen av projekt som är företagets specialområde.

– Vår inriktning mot mindre tillbyggnader och renoveringar gör varje uppdrag unikt och utvecklande. Vår styrka är vårt tajta team och vi gillar att jobba nära kunden, säger Johan.



Geografiskt prioriteras Karlskrona med närliggande orter i Blekinge och delar av Småland. Längre resor övervägs när uppdragets innehåll motiverar restiden.

– Vi vill göra lite av varje och låta projekten variera, det är då man utvecklas som byggare, säger Johan.

## Trygghet och utmaningar

Kompetensen backas av utbildningar inom BAS-P/BAS-U, ställning och fallskydd samt anslutning till kollektivavtal med relevanta försäkringar. Vid exempelvis glaspartier hjälper teamet till med öppningar och förberedelser medan behöriga installatörer sätter in valda produkter.

Bland senare uppdrag finns två plåtklädda hus, ett större trädäck, ett rymligt garage samt flera badrum i årets början, samtidigt som marknadsläget gynnat kortare arbeten.

Återkommande kunder är vanliga – ett fönsterbyte kan växa till ett nytt hustak eller en större ombyggnad över tid.

– En krånglig dag blir ofta ett tillfälle att tänka till och hitta rätt lösning, säger Johan. ■

Kristina Stenmalm

